



Offre d'emploi : Ingénieur Technico-Commercial (H/F)

Vous êtes à la recherche d'une opportunité pour donner du sens à votre carrière commerciale ?

Rejoignez-nous chez CMS I pour contribuer à notre développement et être acteur d'une entreprise innovante et engagée sur son marché.

Nous recrutons **un.e Ingénieur.e Technico-Commercial** pour renforcer notre équipe commerciale à Sainte Foy l'Argentière.

Activités principales :

En tant qu'**Ingénieur.e Technico-Commercial** au sein du service Commercial de CMS I, vous serez responsable du développement de l'activité de conception et production de cartes et ensembles électroniques de l'entreprise. Vos missions principales incluront :

Prospection active (environ 50% du poste) :

- Compréhension fine des segments de marché des prospects et clients
- Qualification, contact et suivi des comptes prospects : RDV, visites, appels, salons...
- Définition des besoins et du potentiel des comptes prospects
- Identification des projets de production, R&D, industrialisation et prototypage
- Participer à la veille commerciale et être présent sur les salons

Gestion, développement et fidélisation des comptes clients attribués (environ 50% du poste) :

- Identification des nouvelles opportunités de développement des comptes clients
- Prévisions fiables des niveaux de commandes des clients
- Développement de la vente de services complémentaires : conception électronique, industrialisation
- Établissement et suivi du budget prévisionnel des ventes
- Fédération des services de l'entreprise autour des besoins des prospects et clients
- Participer aux recouvrements des factures
- Reporting des activités commerciales auprès de la Direction Commerciale

26 rue Chenavay
ZI Le Val d'Argent
F- 69610 Sainte Foy l'Argentière
T. +33(0)4 74 26 17 57 - F. +33(0)4 74 26 16 20



CMS INDUSTRIE
by GROUPE PRENVEILLE

Profil recherché :

Savoirs :

- Formation Bac +3 à Bac +4 en électronique, école d'ingénieur ou école de commerce
- Forte appétence pour la fonction commerciale et capacité à mettre en œuvre la technicité au service du client
- Maîtrise des techniques de vente et de marketing, aisance avec l'outil informatique et CRM
- Maîtrise de l'anglais

Savoir-être :

- Dynamique, rigueur, réactivité, capacité d'adaptation et résistance à la pression
- Esprit commercial, goût des défis
- Aisance technique et relationnelles
- Gestion des enjeux et priorités

Conditions du poste :

- Contrat à durée indéterminée (CDI) à temps plein
- Statut cadre forfait jour + RTT
- Véhicule, smartphone et ordinateur portable
- Prise en charge de l'abonnement du transport en commun à 50%
- Épargne salariale, Mutuelle d'entreprise
- Télétravail possible 1 à 2 jours par semaine

Merci d'adresser vos candidatures à l'adresse suivante en rappelant la référence de l'offre : contactrh@groupe-prenveille.fr

Qui sommes-nous ?

CMS I fait partie du Groupe Prenveille, composé de quatre EMS et employant 240 collaborateurs. Nous concevons et des solutions électroniques dans les domaines du ferroviaire, du transport ou encore de la mobilité ainsi que dans d'autres segments de marché en besoin de sous-traitance électronique. Le Groupe Prenveille est un acteur français reconnu dans la conception et la fabrication de solutions électroniques, intervenant sur des projets variés, des grands noms de l'industrie aux PME-PMI.

Notre engagement commun : offrir des solutions électroniques durables, innovantes et devenir un acteur incontournable sur le marché de l'électronique. **Rejoignez-nous pour faire partie d'une équipe motivée et contribuer à notre succès continu.**

26 rue Chenavay
ZI Le Val d'Argent
F- 69610 Sainte Foy l'Argentière
T. +33(0)4 74 26 17 57 - F. +33(0)4 74 26 16 20

www.cms-industrie.fr